



Handelskammaren Mälardalen

## AKTUELLT FRÅN HANDELSKAMMAREN

### **Nationell satsning på kvinnliga chefer och företagare** möjliggör att erbjuda denna utbildning till subventionerat pris

#### Utbildning

### **Sälj för icke-säljare** - skapa din egen säljroll

#### Utbildningen vänder sig till dig som:

- är expert, men "grön" på sälj.
- vill ta bort ditt motstånd mot sälj.
- vill skapa din egen säljroll.
- vill bli bättre på att paketera ditt budskap.
- vill lära dig prata kundens språk.
- vill bli bra på att förklara nyttan för kunden.
- vill öka din vinst.

*.....Kort sagt till dig som vill göra dina kunder till glödande fans, som längtar efter att få göra affärer med just dig!*



#### Program

Innan start, insändning av uppgifter.

Dag 1, grundläggande förståelse för hur du och andra fungerar.

Dag 1 säljbas, Hur man säljer in, "nyttan för kunden" frågor.

Hemläxa – "färdig presentation av sin produkt".

Mailstöd.

Åtterrapporing.

Förberedande feedback inför det praktiska genomförandet.

Dag 2 praktiskt genomförande.

Dag 2 personlig feedback under genomförandet.

#### Tid

Dag 1: 21 april 9.00-16.00

Dag 2: 5 maj 9.00-17.00

Mellan dessa dagar krävs egen arbetsinsats.

#### Plats

Handelskammaren Mälardalen,  
Drottninggatan 26, Örebro.

#### Kostnad

2500 kr exkl. moms, tack vare stöd från Länsstyrelsen (ord. pris 7000 kr), för 2 dagar. Kursdokumentation, förmiddags- och eftermiddagskaffe samt lunch ingår.

#### Anmälan

E-posta din bindande anmälan till [jesper.granath@malardalen.cci.se](mailto:jesper.granath@malardalen.cci.se)  
OBS! Deltagarantalet är begränsat, max 8 personer.

#### Utbildningen genomförs av följande konsulter:

Gun Sättermann

M.Sc. Organisation & ledarskap

0733-863409

Jenny Johansson

Professionell säljare

0732-031450

Läs mer på [www.profeci.se](http://www.profeci.se) eller ring direkt till Gun eller Jenny.

Läs även artikeln i Nya Wermlands-Tidningen på [www.nwt.se](http://www.nwt.se)