



Handelskammaren Mälardalen

AKTUELLT FRÅN HANDELSKAMMAREN

Nationell satsning på kvinnliga chefer och företagare möjliggör att erbjuda denna utbildning till subventionerat pris

Utbildning

Sälj för icke-säljare

- skapa din egen säljroll

Utbildningen vänder sig till dig som:

- är expert, men "grön" på sälj.
- vill ta bort ditt motstånd mot sälj.
- vill skapa din egen säljroll.
- vill bli bättre på att paketera ditt budskap.
- vill lära dig prata kundens språk.
- vill bli bra på att förklara nyttan för kunden.
- vill öka din vinst.

.....Kort sagt till dig som vill göra dina kunder till glödande fans, som längtar efter att få göra affärer med just dig!

Program

Innan start, insändning av uppgifter.

Dag 1, grundläggande förståelse för hur du och andra fungerar.

Dag 1 säljbas, Hur man säljer in, "nyttan för kunden" frågor.

Hemläxa – "färdig presentation av sin produkt".

Mailstöd.

Återrapportering.

Förberedande feedback inför det praktiska genomförandet.

Dag 2 praktiskt genomförande.

Dag 2 personlig feedback under genomförandet.

Tid

Dag 1: 20 april 9.00-16.00

Dag 2: 7 maj 9.00-17.00

Mellan dessa dagar krävs egen arbetsinsats.

Plats

Handelskammaren Mälardalen,
Drottninggatan 26, Örebro.



KVINNORS
FÖRETAGANDE
STÄRKER
SVERIGE

NUTEK
Verket för näringslivsutveckling



EUROPEISKA UNIONEN
Europeiska regionala
utvecklingsfonden



Länsstyrelsen
Örebro län

Kostnad

2500 kr exkl. moms, tack vare stöd från Länsstyrelsen (ord. pris 7000 kr), för 2 dagar. Kursdokumentation, förmiddags- och eftermiddagskaffe samt lunch ingår.

Anmälan

E-posta din bindande anmälan till jesper@handelskammarenmalardalen.se
OBS! Deltagarantalet är begränsat, max 8 personer.

Utbildningen genomförs av följande konsulter:

Gun Sättermann

M.Sc. Organisation & ledarskap

0733-863409

Jenny Johansson

Professionell säljare

0732-031450

Läs mer på www.profeci.se eller ring direkt till Gun eller Jenny.

Läs även artikeln i Nya Wermlands-Tidningen på www.nwt.se